

非対面型での「営業力アップ術」セミナー

講演内容

- ・コロナで大きく変わった“営業”の成功条件
- ・非対面型営業の土台づくり
- ・オンライン商談の上手な進め方
- ・デジタル社会に広がるビジネスチャンス

オンラインで変わる
営業の新常識・働き方改革のポイントを解説!

新型コロナウイルスの影響により営業活動の非対面化が余儀なくされ、それに伴いオンライン商談独自のコミュニケーション能力の取得や顧客開拓から関係構築・商談・事後フォローまでの営業プロセスの見える化が必要とされています。

そこで、本セミナーでは新たな営業方法を導入するためのノウハウを体系的にお伝えします。

コロナ禍を機に非対面営業力をアップし、従来よりコストを削減しながら営業効率の改善も実現しましょう。

日 時

令和3年10月27日(水)

午後1時30分～午後3時30分

場 所

西脇商工会議所 2階 多目的ホール
西脇市西脇990

定 員

30名(先着順)

申込締切

10月15日(金)

必要事項をご記入の上、FAXにてお申込み下さい。



講師

藤原 敬行氏

ふじわら たかゆき

【講師プロフィール】

コンピュータ大手企業のハードディスク部門にて生産技術・機械設計エンジニア、ソフトウェア商社及びシステム開発会社にて技術営業・経営企画等を経て2011年に独立。企業のリーダー人材育成・マネジメント教育、新規事業・新商品開発・業務効率化等の支援、及びAI・データサイエンス等のデジタル技術やSDGs活用による企業の競争力強化を主要テーマとした経営変革コンサルティングを行う。

【主催】西脇商工会議所 〒677-0015 西脇市西脇990 【お問合せ】TEL：0795-22-3901 (担当/山口尚)

注意事項 ●参加される方は必ずマスクを着用ください。 ●発熱など風邪の症状のある方のご参加はお控えください。
●新型コロナウイルス予防の観点からオンライン開催となる場合がございますので、予めご了承下さい。

非対面型での「営業力アップ術」セミナー／参加申込書

西脇商工会議所行き (FAX:0795-22-8739)

(事業所名)

(住 所)

(TEL)

(FAX)

(参加者)①

(参加者)②

〈ご記入いただいた情報は本セミナーのみ使用いたします。〉